

ارشيف الحياة التجارية بموسكو

ملف ١٤٤ "السندوم الفارسي"

قائمة ٤١٨

اضمار ٤٠٦٢

تاريخ ٣١ أكتوبر ١٨٩٧ - وثيقة رقم ١٠٠٤ طهران

صفحات ٨٣ - ٨٥ ظهر

متل ٦٩١ - ٦٩٦

ملحق للتقرير السياسي والتجاري لاداموف  
الذي قام بمأمورية الى موطن الخليج العربي  
خلال ابريل وسبتمبر سنة ١٨٩٧

ويكتب ادموف ان ان البيوت التجارية البريطانية وعملاءها وادارتها  
سيطرة تماما في الخليج ولهم خبرة وتجربة كبيرة جدا .

ونظرا لعدم وجود امثل هذه التجارب عند البيت التجاري الالمانى  
John Werth في بوشر التي تم تأسيسه منذ قريب فانتصر  
نشاطه بشكل . البيت الالمانى الوحيد الذي يزدهر حاليا هو

Deutsch-Persische Handelsgesellschaft من برلين ويرجع ذلك

الى خبرة مديره مينيك الذي قضى في الخليج ١٦ سنة وكان يعمل  
في المخابرات الالمانية وينصح ادموف للحكومة الروسية ان تكتب ميناء  
في الخليج وهو شرط اساسي لتطوير التجارة الروسية هنا وللمنافسة  
ناجحة مع الالمانيا في حوض الخليج . ويصدر في الوقت الحاضر

البيت البريطاني التجاري Hotz and Son البدايع الروسية وخاصة

التحري الروسي . وينصح ادموف ايضا ان يقوى التجار والرجال  
الصناعيين الروس علاقاتهم مع الشركة التجارية الالمانية المذكورة  
انفا .

торговыми домами, прочно уже ос-  
 новавшимися на югъ переш солидно  
 обставленными и обладающими  
 не малыми оборотными капи-  
 талами, является деломъ все-  
 ма рискованнымъ, особенно въ  
 тѣхъ случаяхъ, если во главѣ пред-  
 приятия не стоятъ лица, могу-  
 щие рисковать необходимыми  
 на первыхъ порахъ потерями, а  
 главнымъ образомъ, если адми-  
 нистрация дела не находится  
 въ рукахъ опытныхъ, ловкихъ и  
 весьма хорошо знакомыхъ со сра-  
 ной руководителей.

При отсутствіи скаданныхъ  
 условий всякаго начинанія въ Этомъ  
 родѣ легко могутъ такъ пла-  
 кивно покончить свое существо-  
 ваніе, какъ закончилъ свои дѣ-  
 ла карломъ въ 1895 г. едва су-  
 крывшимся въ Бундсратъ герман-  
 скій торговый домъ Joh. Werth

анд С<sup>о</sup>.

Одностороннее и пока единственно  
в этом отношении исключение  
представляет уже три года суще-  
ствующая бременская фирма —  
Deutsch - Persische Handelsgesellschaft,  
о которой мы уже иными слу-  
чайми говорили выше. Во главе Бу-  
шманского ее отправления стоит  
весьма опытный и главное хоро-  
шо знакомый со страной генерал-  
майор — офицер германской службы  
Кейникс, о котором тоже уже го-  
ворено было выше и который око-  
ло 16 лет провел на побережьи  
Персидского залива. Ввиду то-  
го значения, которое имеет для  
России вопрос о преобладании в  
Персии, а также всегодичное наду-  
ривающей для нас необходимо-  
сти — приобрести порт на Пер-  
сидском заливе, мне казалось  
бы возможным начать подготовку

попытки для преуспевания в по-  
следствие отношения - мирными  
образом, а именно сводить по-  
пытку проникновения российских  
товаров на юг Персии чрез ска-  
занную немецкую фирму.

Это представляется намъ воз-  
можнымъ въ силу слѣдующихъ  
соображений.

Во 1<sup>ю</sup> Германия, кромѣ сахара,  
шерстяныхъ изделий, почтового го-  
вара, не производитъ въ достаточ-  
номъ для вывоза количества та-  
кихъ товаровъ, какъ шелкъ, свѣчи,  
мануфактура, составляющие  
одни изъ главныхъ статей росси-  
йского Экспорта въ Персию, а по-  
тому даже не могла бы быть  
и речи о конкуренціи съ Гер-  
маніей.

Во 2<sup>ю</sup> Опытъ съ русскими това-  
рами уже сводится именно ан-  
глийскимъ торговнымъ домамъ

Ногу анд Сон, съ цельюю въво-  
звезти на ногу Перси русские сит-  
цы.

и въ 3, Названная германская  
фирма, стремясь къ наибольшим  
широкой конкуренции съ англи-  
ской торговлей, весьма охотно со-  
гласилась бы войти въ прямые и  
непосредственные сношения съ на-  
шими фабрикантами и заводами -  
ками относительно ввоза на ногу  
Перси даже таких конкурирую-  
щих съ Германской промышленно-  
стью товаровъ какъ русский са-  
харъ, хотя бы въ виду того предла-  
но весьма выгоднаго съ коммерче-  
ской точки зрѣнія, соображенія, что  
товары изъ Одессы напр. морель  
могутъ приходить въ Буширъ на 14  
приблизительно дней раньше, чѣм  
изъ Европы<sup>(х)</sup>. Целью сбыта произ-  
веденій российской промышленности  
какъ мы уже говорили объ этомъ

(х) срокъ доставки товаровъ изъ Европы въ Буширъ  
отъ 45 - 50 дней. 32/6

и выше, обуславливается, конечно, исключительно удовлетворением потребности и привычками и потребностями туземного населения. Должен сознаваться, что я несколько раз заговаривал по этому поводу с здешними представителями скаданской немецкой фирмы, Т. Кейнхоф, который предлагал мне облегчить сношения его с представляемой российской промышленностью, но я отклонил от себя инициативу в подобном направлении для нашей торговли с Персией вопросом, представляя решение этого на усмотрение Императорской Миссии. Визит с целью лично видеть различные материи английского производства с обозначением на опыте требуемой длины и ширины куска. Крошечного

имею честь представить при  
сем на благоусмотрение Вашего  
Высококорочия и писью коллежъ Т.  
Кейника, на немецкомъ языкѣ,  
въ коемъ оны, прося осодѣйстви  
ему къ облегченію правыхъ сноше  
ній заграничнаго отдѣленія торгова  
го дома Deutsch-Perische Handels-  
gesellschaft, переисляетъ все то  
вары, которые строго придержли  
вдаться во всемъ, какъ приложенныя  
образцовъ, такъ и слѣдующи другими  
указаніями, которыя сказанный  
торговый домъ найдетъ нужными  
сообщить непосредственно русскимъ  
производителямъ, могли бы съ уде  
ломъ конкурировать съ английски  
ми.

328